

للنشر الفوري
الأثنين 30 أكتوبر 2017

مجموعة بتلكو تحقق أرباحاً قدرها 25.2 مليون دينار بحريني (66.8 مليون دولار أمريكي) خلال الربع الثالث من العام 2017

المنامة - البحرين: أعلنت اليوم مجموعة بتلكو (الرمز التجاري: بتلكو)، شركة الاتصالات العالمية الرائدة والتي تعمل في 14 بلداً، عن نتائجها المالية لمدة تسعة شهور حتى نهاية سبتمبر 2017 ("الفترة")، حيث حافظت المجموعة على إيرادات مستقرة شهدت ارتفاعاً ملحوظاً مقارنة مع الربع السابق من العام الحالي والربع الثالث من العام 2016.

ومن أهم الإنجازات على الصعيد المالي وأعداد المشتركين:

- بلغت العائدات الإجمالية 277.6 مليون دينار بحريني (736.3 مليون دولار أمريكي)؛
- بلغت الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والاستهلاك والاستقطاعات (EBITDA) 91.2 مليون دينار بحريني (241.9 مليون دولار أمريكي) وهو ما يمثل هامشاً ربحياً قدره 33 %؛
- بلغت الأرباح الصافية الموحدة للفترة المذكورة 25.2 مليون دينار بحريني (66.8 مليون دولار أمريكي)؛
- شهدت أعداد المشتركين نمواً ليبلغ أكثر من 9.6 مليون بزيادة قدرها 7% مقارنة بالعام الماضي؛
- تحقيق تدفقات نقدية وأرصدة بنكية جوهرية بلغت 151.1 مليون دينار بحريني (400.8 مليون دولار أمريكي)؛
- بلغت قيمة العائدات على السهم الواحد 15.2 فلساً.

وحققت الإيرادات الإجمالية للمجموعة على مدى تسعة شهور زيادة قدرها 2% بلغت 277.6 مليون دينار بحريني (736.3 مليون دولار أمريكي)، وذلك بفضل تحسن الإيرادات في عدداً من عملياتها في بتلكو البحرين وأمنية في الأردن و Dhiraagu في المالديف. كما شهدت الإيرادات الإجمالية تحسناً بلغت نسبتها 6% مقارنة بالربع السابق من العام 2017 و 7% مقارنة بالربع الثالث من العام 2016.

كما بلغت الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والاستهلاك والاستقطاعات (EBITDA) خلال الفترة 91.2 مليون دينار بحريني (241.9 مليون دولار أمريكي)، وهو ما يمثل إنخفاضاً قدره 13% على أساس سنوي و 14% على أساس ربع سنوي مقارنة بالربع الثاني لعام 2017 و 20% على أساس الربع الثالث من عام 2016

على التوالي، ويُنسب هذا الانخفاض في الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والاستهلاك والاستقطاعات (EBITDA) إلى إعادة هيكلة التكاليف المتكبدة خلال الربع الثالث من العام الحالي. وتواصل مجموعة بتلكو الاحتفاظ بهامش ربحي نشط من للأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والاستهلاك والاستقطاعات (EBITDA) تبلغ نسبته 33%.

أنهت المجموعة فترة التسعة شهور بأرباح صافية بلغت 25.2 مليون دينار بحريني (66.8 مليون دولار أمريكي)؛ بنسبة انخفاض بلغت 22% مقارنة بنفس الفترة من العام 2016، وبنسبة 43% مقارنة بالربع الثاني لعام 2017، و37% مقارنة بالربع الثالث لعام 2016. ويُعزى انخفاض صافي أرباح الفترة بشكل رئيسي إلى انخفاض تكاليف التمويل والضرائب والاستهلاك والاستقطاعات (EBITDA) بسبب إعادة الهيكلة ونتيجة الخسارة التي تعرضت لها حصة المجموعة في شركة سبا فون اليمن نظراً للأوضاع السياسية القائمة في المنطقة.

فيما يتعلق بميزانية المجموعة، فإنها مازال قوية؛ واعتباراً من 30 سبتمبر 2017 بلغت قيمة الأصول الصافية 522.6 مليون دينار بحريني (1,386.2 مليون دولار أمريكي) إلى جانب ميزانية نقدية وأرصدة بنكية قوية بلغت 151.1 مليون دينار بحريني (400.8 مليون دولار أمريكي). ويشمل ذلك تأثير توزيعات الأرباح المرحلية (10 فلس للسهم الواحد) والتي تم الإعلان عنها وتوزيعها خلال الفترة ذاتها، كما بلغت العائدات على السهم الواحد 15.2 فلساً.

وتم الإعلان عن النتائج المالية للربع الثالث في أعقاب اجتماع مجلس الإدارة الذي عُقد يوم الاثنين الموافق 30 أكتوبر 2017 بالمقر الرئيسي لشركة بتلكو.

وتعقيباً على نتائج أول تسعة شهور من العام الحالي، قال رئيس مجلس إدارة مجموعة بتلكو، الشيخ محمد بن خليفة آل خليفة، إن بتلكو تهدف بشكل رئيسي لتطوير وتحسين عملياتها لتلبي متطلبات صناعة الاتصالات واستجابة إلى البيئة التنافسية في جميع البلدان التي تتواجد فيها عمليات بتلكو.

وأشار الشيخ محمد إلى أن جهود المجموعة تركز على تحويل العمليات لتحقيق ميزة تنافسية والتميز التشغيلي على المدى الطويل، مؤكداً بأن عالم الاتصالات يستمر بالتغير نظراً لتعطشه للحصول على المزيد من المحتوى والتحول الرقمي، مشيراً إلى تواصل بتلكو جهودها الرامية لأن تصدر مكانة رائدة في مجال الحلول الرقمية وخدمات الاتصالات في المنطقة.

استعراض عمليات المجموعة

ومن جهته، قال الرئيس التنفيذي لمجموعة بتلكو، إيهاب حناوي "يسر المجموعة ان تعلن أن إجمالي الإيرادات قد ارتفع على أساس سنوي، وهو العام الأول لعدة سنوات الذي يبرز تحسن ملحوظ، نتيجة لاستثمارات الشركة في الألياف البصريه و LTE سواء الثابتة أو المتنقلة.

وأضاف قائلاً: "نحن سعداء أيضاً بأن استراتيجيتنا المدعومة من قبل مجلس إدارة بتلكو ساعدتنا على زيادة حصتنا في السوق في كلا من البحرين ومالديف والأردن."

وتابع حناوي بقوله: "نحن بصدد تعريف وخلق بيئة تجمع ما بين العالم الرقمي وقطاع الاتصالات السلكية واللاسلكية بغرض مواكبة العصر الرقمي الجديد وزيادة متطلبات العملاء المضطردة، إلى جانب إدراك أن كلا

منهما يمتلكان نقاط قوة فريدة ومتكاملة يمكن استخدامها لتلبية احتياجات المستهلكين من جميع الفئات الى جانب احتياجات القطاع العام والخاص."

أضاف قائلاً: "إننا نتفهم أن القضايا التي يتوجب حلها لا تتعلق فقط بثقافة الشركات أو بالتكنولوجيا أو برأس المال وحده، بل كلها مجتمعة، وبالتالي وضعنا استراتيجية متعددة الجوانب لمعالجة كل هذه القضايا في آنٍ واحد."

وأردف قائلاً: "يسرنا أن نعلن أن إجمالي عدد المشتركين قد ارتفع بنسبة 7% على أساس سنوي و1% منذ الربع الثاني من هذا العام. ومع نهاية فترة الأشهر التسعة، يمكن القول أن 59% من العائدات و56% من الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والاستهلاك والاستقطاعات (EBITDA) تعزى إلى عمليائنا خارج مملكة البحرين. فيما بلغت نسبة العائدات 59% ونسبة الأرباح قبل تكاليف التمويل والضرائب والاستهلاك والاستقطاعات (EBITDA) 55% في الفترة ذاتها من العام 2016."

وقال حناوي: "أظهر عدد من المواقع في مختلف عمليات المجموعة نمواً ملحوظاً في حجم قواعد المشتركين، حيث ارتفعت أعداد المشتركين لدى شركة Dhiraagu في خدمة الهاتف النقال 8% مقارنة بالعام الماضي وارتفع المشتركين في خدمة البرودباند إلى 46% مقارنة بالعام الماضي. كما حققت مجموعة SURE زيادة في حجم قاعدة مشتركي الخطوط الثابتة بنسبة 11% وزيادة في مشتركي خدمة برودباند بنسبة 4%. بينما ارتفع عدد مشتركي خدمات البرودباند في شركة أمنية بنسبة 33% بفضل شبكة النطاق العريض الثابت المتقدمة وشبكة الهاتف النقال المتطورة، وكذلك إدخال خدمات الألياف فائقة السرعة."

وخلال الربع الثالث من عام 2017، واصلت أمنية استثمارها في البنية التحتية حيث تم تدشين المرحلة الأولى من خدمات الألياف الضوئية للأفراد والمؤسسات. واشتملت التغطية عدداً من المناطق الرئيسية في عمان، وإمتدت البنية التحتية الى أكثر من 70 كيلومتر تصل الى أكثر من 16,000 منزل وشركة. ورافق ذلك تدشين أكثر من 700 موقع إضافي في الاردن مما سيعزز من نطاق شبكة أمنية.

وبالمثل، واصلت شركة Dhiraagu أداءها الجيد مع نمو كبير في أعداد المشتركين في خدمة الهاتف النقال وخدمة البرودباند الثابتة، مع التركيز على التوسع في شبكات الجيل الرابع والألياف فائقة السرعة عبر أنحاء البلاد حيث ضمت 10 جزر جديدة، الى جانب تعزيز خدمة التلفاز DhiraaguTV حيث تم اضافة 23 قناة جديدة الى الباقة.

وفي جزر Channel Islands وجزيرة Isle of Man، أطلقت شركة SURE شبكة 4G+ حيث أدى الى تعزيز تغطية 4G لديها مما عزز من رفع نمو الإيرادات في خدمة استخدام البيانات. ومن جانب آخر، جنى ثمار الاستثمار في خدمة البرودباند الثابت في تلبية احتياجات العديد من العملاء من القطاع التجاري. وشهد هذا الربع، الإعلان عن اختيار شركة SURE كالمورد المفضل لخدمات الهاتف النقال لحكومة Isle of Man والبالغ عددها 6,000، حيث ستبدأ هذه الخدمة قبل نهاية العام الجاري.

وفي South Atlantic، تدنت أعداد الزوار والسياح القادمين الى Ascension و Saint Helena مما أثر على الإيرادات. وفي جزر فوكلاند، أعلنت شركة SURE استثماراً كبيراً في شبكة 4G البرودباند للهاتف النقال بعد إصدار رخصة جديدة تصل مدتها 12 عاماً.

وفي الكويت، نجحت كواليتي نت في تنفيذ أول visual telebanking من نوعه في البلاد. ومن ناحية الخدمات التقليدية، شهد أعداد عملاء البرودباند ضغطاً بسبب العروض التنافسية التي يقدمها مشغلو شبكات الهاتف النقال، إلا أن كواليتي نت ما تزال تحتفظ بعملاء ذوي قيمة عالية من خلال عروض المنتجات التي تقدمها مدعومة بمستوى متميز من خدمة ودعم العملاء.

أما Sabafon ، التي تمتلك المجموعة فيها حصة بنسبة 26.94%، فإنها لا تزال تتأثر ببيئة التشغيل الصعبة في اليمن. وعلى الرغم من إستمرارية عمل الشركة وتسجيلها لزيادة سنوية بنسبة 31 % في أعداد المشتركين فيها، فإن عدم الإستقرار السياسي قد أثر على الشركة ماليا بحصة من الخسائر بلغت 2 مليون دينار بحريني التي تم تسجيلها في النتائج المالية للمجموعة في الربع الأول من عام 2017.

بتلكو البحرين

ومن جانبه، قال الرئيس التنفيذي لشركة بتلكو البحرين، محمد بوبشيت، الى إن الاستثمارات المستمرة والجهود الاستراتيجية أدت إلى نمو في قاعدة العملاء المشتركين في خدمات الهاتف النقال والثابت الى جانب خدمة البرودباند.

وأضاف قائلاً: "ارتفعت قاعدة عملاء البرودباند بنسبة 34% على أساس سنوي، في حين ارتفع عدد المشتركين في الخطوط الثابتة بنسبة 8%، 23% بالنسبة لقاعدة عملاء الهاتف النقال. ويأتي هذا النجاح بسبب المبادرات التي تم تدشينها من قبل الفريق العامل والتي حققت نتائج واعدة، مما يمنحنا الثقة التامة بأن باقة منتجاتنا وخدمات القيمة المضافة في بتلكو تلبي احتياجات جميع عملائنا."

ومن جانب آخر، أصبحت بتلكو شريكاً لخدمة أمازون للخدمات الشبكية (AWS) في وقت سابق من هذا العام، وبناء على تلك العلاقة، تم الإعلان مؤخراً عن شراكة جديدة متمثلة في تعيين بتلكو الشريك الرسمي لخدمة الاتصال المباشر لشركة أمازون للخدمات الشبكية (AWS)، مما جعلها أول مزود في البحرين تمنح العملاء في جميع أنحاء المنطقة الاتصال بشكل مباشر بالبنية التحتية لشركة AWS. والجدير بالذكر، بأن بتلكو أيضاً القناة المعتمدة من قبل AWS وموزع معتمد للقطاع العام.

وبالنسبة للتعاون المشترك، دعمت شركة بتلكو مؤتمر أمازون لخدمات الإنترنت الأول من نوعه في الشرق الأوسط والذي أقيم في البحرين خلال شهر سبتمبر الماضي، حيث جمع الحدث قادة مجتمع الحوسبة السحابية في المملكة وشتى أنحاء المنطقة من أجل التواصل والتعاون والتعلم. وخلال هذا الحدث، وفرت بتلكو مختلف الخدمات الرقمية بما في ذلك المنتجات والخدمات من باقة أمازون لخدمات الإنترنت مثل Amazon WorkSpaces وAmazon WorkMail وخدمة الاتصال المباشر.

وفي أعقاب نجاح مشاركتها العام الماضي، شاركت بتلكو في معرض جيتكس 2017 تحت مظلة جناح مملكة البحرين، حيث عكست هذه الخطوة مدى التزامها بدعم صناعة تقنية اتصالات المعلومات والجهود الجبارة التي تبذلها الشركة في تطوير الحلول المناسبة التي تساعد وتحافظ على موقع البحرين الرائد في السوق العالمي.

وكجزء من إلتزامها الدؤوب بتعزيز خدمات الدعم للعملاء، كشفت بتلكو النقاب عن المظهر الجديد لفرعها الكائن بمجمع سيتي سنتر البحرين وذلك بعد إعادة تصميمه بالكامل. وتماشياً مع استراتيجية رقمنة بتلكو، تم تنقيح جميع

العمليات في منفذ البحث الجديد ورقمتها لوضع أحدث الأنظمة وضمان تقديم الخدمات بشكل أكثر كفاءة من أي وقت مضى.

التطلع نحو المستقبل

وفي الختام، أشار رئيس مجلس إدارة بتلكو، الشيخ محمد بن خليفة آل خليفة، الى أن الشركة تواصل منح برنامج مسؤولية الشركة الاجتماعية أولوية كبرى كونه يسعى لدعم المبادرات المختلفة في مجالات الصحة والتعليم والرياضة والثقافة. وتماشياً مع هذا المبدأ، تم تخصيص مبلغ وقدره 1.0 مليون دينار بحريني للبرنامج المذكور خلال الأشهر التسعة الأولى من عام 2017.

وتابع بقوله: "خلال الربع الاخير من العام المنصرم، سنركز على المضي قدماً نحو عصر جديد، كما سنحرص على وجود الفرق المناسبة لدعم مسيرة استراتيجيتنا متعددة الجوانب. وبناءاً على التغييرات المستمرة في القطاع والتحديث المستمر في الامور التكنولوجية الى جانب تلبية احتياجات العملاء، فعليه يتوجب علينا أن نستفيد من الفرص المتاحة من أجل تطوير وتحسين من أداء الشركة بشكل عام."

وأختتم بقوله: "تسعى بتلكو باستمرار إلى دعم المبادرات والبرامج التي تتماشى مع التزام الحكومة بتقديم حلول اتصالات حيوية لجميع القطاعات بما في ذلك الصحة والتعليم والمصارف والأمن. هناك حاجة إلى خدمات وحلول جديدة لدفع عجلة النمو الاقتصادي في المملكة، وتلتزم بتلكو التزاماً كاملاً بالقيام بدور رئيسي في هذا التسليم."

- انتهى -

صدر هذا البيان الصحفي من قسم العلاقات بشركة بتلكو لمزيد من المعلومات، يرجى الاتصال على مكتب العلاقات العامة بشركة بتلكو على: Public.Relations@btc.com.bh / Fax +973 17611898

حول مجموعة بتلكو

يقع المقر الرئيسي لمجموعة بتلكو في مملكة البحرين. لعبت بتلكو دوراً محورياً في تطور البلاد كمركز رئيسي للاتصالات وتعد اليوم المزود الرائد للاتصالات، وتستمر في قيادة وتشكيل سوق الاستهلاك المحلي والسوق التجارية لتقنية المعلومات والاتصالات. حققت بتلكو نمواً في الأسواق الخارجية عن طريق الاستثمار في شركات رائدة أخرى في مجال الاتصالات الثابتة واللاسلكية.

تمكنت بتلكو من توسيع عملها في منطقة الشرق الأوسط لتصبح شركة اتصالات كبيرة ذات استثمارات مباشرة وغير مباشرة في 14 منطقة جغرافية هي البحرين، الأردن، الكويت، المملكة العربية السعودية، اليمن، مصر، غرينسي، جيرسي، جزيرة آيل أوف مان، جزر المالديف، ديبغو غارسيا، وسانت هيلانة، جزيرة أسنسيون، وجزر فوكلاند.

www.batelcogroup.com